



Die Welt des Sports ist unsere Leidenschaft. Polytan ist seit über 50 Jahren der führende Spezialist für Sportbeläge mit einem jährlichen Auftragsvolumen im dreistelligen Millionenbereich. Wir bieten spannende Berufsperspektiven mit vielfältigen Aufgaben und Entwicklungsmöglichkeiten in allen Unternehmensbereichen. Bei Polytan hast du Raum für Ideen, wirst gleichermaßen gefordert und gefördert und triffst auf ein aufgeschlossenes, engagiertes Team.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unser Team in der Region Baden-Württemberg Süd eine/n

Junior Sales Manager Projektvertrieb (m/w/d)

Das erwartet dich:

Als Junior Sales Manager bist du für den Auf- und Ausbau unserer Kundenbeziehungen im Süden von Baden-Württemberg verantwortlich. Dabei wirst du von einem erfahrenen Team unterstützt und Schritt für Schritt an die eigenständige Betreuung deines Vertriebsgebiets herangeführt.

- Du betreust bestehende Kunden und entwickelst die Zusammenarbeit langfristig weiter.
- Du identifizierst neue Kunden und Projekte und baust dein Netzwerk in der Region kontinuierlich aus.

- Du begleitest Projekte vom ersten Kundenkontakt über die Angebotserstellung und Verhandlung bis zum erfolgreichen Abschluss.
- Du berätst Kunden lösungsorientiert und entwickelst gemeinsam mit ihnen passende Konzepte.
- Du beobachtest Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und erkennst frühzeitig neue Vertriebschancen.
- Du arbeitest eng mit internen Schnittstellen wie Bauleitung, Marketing, Produktmanagement, Kalkulation und Vertriebsinnendienst zusammen.
- Du pflegst deine Vertriebsaktivitäten und Projekte strukturiert in unserer Software Business Central – Megabau
- Du repräsentierst unser Unternehmen bei Kundenterminen, Veranstaltungen und relevanten Branchenevents.

Das bringst du mit:

Für uns zählt nicht nur dein bisheriger Lebenslauf. Entscheidend sind vor allem deine Motivation, dein Interesse am Vertrieb und deine Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen.

- Eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, ein Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erste Erfahrung im Vertrieb, Projektgeschäft oder Kundenkontakt ist von Vorteil – aber kein Muss
- Begeisterung für Beratung, Verkauf, den Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen und für unsere Produkte
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse, Kommunikationsstärke und ein sicheres, sympathisches Auftreten
- Eigeninitiative, Verhandlungsgeschick und eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität sowie eine strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Baden-Württembergs und ein Führerschein der Klasse B

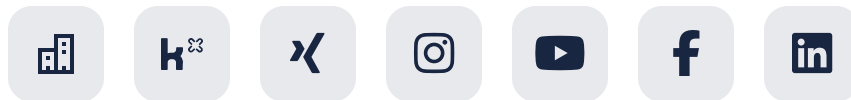
Wir bieten dir:

Bei uns bekommst du die Möglichkeit, dich im Projektvertrieb fachlich und persönlich weiterzuentwickeln und perspektivisch immer mehr Verantwortung für dein Vertriebsgebiet zu übernehmen.

- Eine abwechslungsreiche Vertriebsposition mit viel Eigenverantwortung und spannenden Projekten
- Eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- Ein neutraler Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Betriebliche Altersvorsorge, Fahrradleasing, Corporate Benefits etc.
- Attraktive Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb des Vertriebs
- Eine strukturierte Einarbeitung und Unterstützung durch erfahrene Kolleginnen und Kollegen
- Kurze Entscheidungswege und eine enge Zusammenarbeit innerhalb des Teams
- Viel Gestaltungsspielraum beim Aufbau und der Weiterentwicklung deines Vertriebsgebiets
- Moderne Arbeitsmittel für deine Tätigkeit im Außendienst

Interessiert an dieser neuen Herausforderung?

Jetzt Bewerben



Noch Fragen? Jetzt Kontakt aufnehmen.

Polytan GmbH
HR-Team | Markus Gungl
Gewerbering 3 | D-86666 Burgheim
E-Mail: job@polytan.com | www.polytan.de